Programma Spazio Alpino 2014-2020 Infoday IV Call



IL BUDGET E LE SPESE AMMISSIBILI

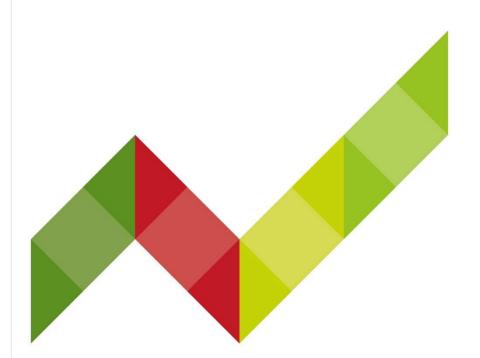


TORINO - 16 OTTOBRE 2018

UFFICIO COOPERAZIONE TERRITORIALE EUROPEA

Dr.ssa Adriana May Regione Lombardia

Relatrice: Nadia Botti







1. I documenti di riferimento



2. Principi generali di ammissibilità e Costruzione del budget

Regole di cofinanziamento tra i diversi Stati



I documenti di riferimento







14 20

FactSheet

No. 1.4

What can be co-financed?

The programme's eligibility rules

www.alpine-space.eu

ALTRI DOCUMENTI DI RIFERIMENTO

- •Reg. 1303/2013 generale sui diversi fondi (FESR-FSE-FC-FEASR-FEAMP)
- •Reg. 1301/2013 relativo al Fondo europeo di sviluppo regionale e a disposizioni specifiche concernenti l'obiettivo "Investimenti a favore della crescita e dell'occupazione" e che abroga il regolamento (CE) n. 1080/2006
- •Reg. 1299/2013 disposizioni specifiche per il sostegno del Fondo europeo di sviluppo regionale all'obiettivo di cooperazione territoriale europea
- •Direttiva 24/2014 sugli appalti pubblici
- •D.lgs n. 50/2016 attuazione direttiva sugli appalti pubblici
- •FactSheet 4.2: Public procurement
- •FactSheet 2.4: Revenues



2. Principi generali di ammissibilità

CONDIZIONI GENERALI

Una spesa è ritenuta ammissibile se:

- •non è oggetto di altri finanziamenti pubblici (art. 65, paragrafo 11, Reg. (UE) n. 1303/2013)
- •si riferisce a un progetto ammesso a finanziamento
- •è coerente con il progetto e il preventivo approvati
- •è correttamente registrata in contabilità
- •è contabilizzata con un sistema di contabilità separata o con adeguata codificazione contabile (art. 125, paragrafo 4, lettera b Reg. (UE) 1303/2013)
- •è stata effettivamente sostenuta
- •è sostenuta nel periodo di vigenza del progetto (art.65, paragrafo 2, Reg. (UE) n. 1303/2013)
- •è comprovata (fatture quietanzate, buste paga, mandati ...)





2. Principi generali di ammissibilità



Quando applicabili, devono essere seguite le procedure previste dal "public procurement" (codice contratti) → è necessario ottemperare norme nazionali/europee e conservare adeguata documentazione



Contratti **Società in-house**:

- -Le spese devono essere fondate su costi reali verificati ed ammissibili secondo regole di Programma;
- -Le spese non devono presentare alcun "ricarico" di costi aggiuntivi;
- -Le società in-house devono seguire le stesse regole dei Project **Participants!**

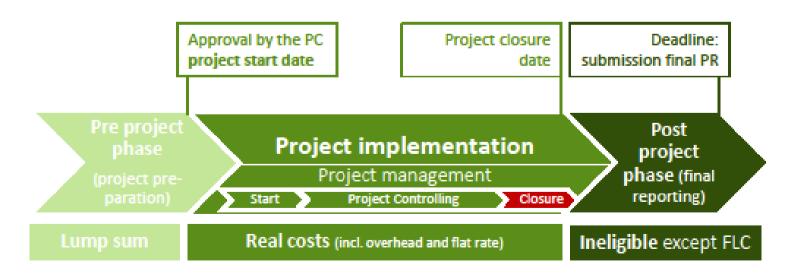
2. Principi generali di ammissibilità

Costi preparatori

I costi relativi allo sviluppo del progetto e la preparazione della EOI e della candidatura sono ammissibili solo se il progetto viene approvato.

E' previsto il rimborso di un importo forfettario (lump sum) di 20.000€ per il pagamento non serve presentare alcuna documentazione sui costi effettivamente sostenuti

Periodo di ammissibilità





2. Costruzione del





Staff costs

Office and administration expenditure

Travel and accommodation costs

External experts and services

Equipment



2. Cost category – Staff Costs

All'inizio della realizzazione del progetto, ogni partner deve scegliere tra i costi reali o forfettari.

Questa scelta è valida per tutto il personale del partner di progetto e non può essere modificata durante l'intera durata del progetto.

I costi riguardano lo stipendio lordo del personale assegnato al progetto, con contratto a tempo pieno o parziale, in linea con i rispettivi contratti nazionali.

La scelta per il calcolo degli Staff costs può essere fatta tra:

- Costi reali (real costs) oppure
- •(metodo semplificato) 20 % "flat rate" di tutti gli altri costi diretti ("travel and accommodation costs", "external expertise and services costs", "equipment expenditure").

2. Cost category – Staff Costs

Opzione 1 – Real Costs

- Calcolo degli Staff costs basato su costi effettivamente sostenuti, pagati e verificati;
- Gli staff costs sono da calcolarsi individualmente e per ciascuno membro dello staff;
- Per ogni dipendente sottoscrizione di incarico (il Programma fornisce un model project assignment);
- L'incarico deve indicare una percentuale di assegnazione al progetto, rispetto all'orario lavorativo (fissa per l'intera durata dell'incarico – sia full-time che part-time con % predefinita)
- Per ogni dipendente deve essere stilato un report semestrale su attività implementate, output raggiunti, altri progetti su cui si è lavorato (Il Programma fornisce un **model Six-monthly task report**).

2. Cost category – Staff Costs



Opzione 2 – Flat Rate

- Il valore ammissibile per gli staff costs è pari al 20% del valore complessivo ammissibile per i costi diretti delle categorie di costo "travel and accommodation", "external expertise and services", "equipment";
- Se ci si avvale dell'opzione flat rate per gli staff costs, non possono essere richiesti costi di Ufficio ed Amministrazione;
- non deve documentare se le spese sono state effettivamente sostenute e pagate.



2.

Cost category – Office and administration expenditure



Le spese della categoria di costo "Office and administration" coprono costi operativi ed amministrativi a carico del PP (affitti, utenze, IT systems, manutenzione, pulizie, forniture per ufficio, comunicazione, spese bancarie).

Per tale categoria di costo è assegnato un flat rate del 15% degli staff costs rendicontati; Non sono ammissibili costi diretti.

Alcuni punti di attenzione:

- •Se la scelta per gli Staff Costs è stata la Flat Rate, non possono essere assegnati office and administration costs;
- •Basta fornire l'**elenco** delle voci coperte da spese d'ufficio e d'amministrazione → Non sono necessari specifici controlli su questa categoria di costo, non è infatti necessario fornire documentazione in merito al fatto che tali spese siano state effettivamente sostenute e pagate.

Cost category – Travel and accommodation costs

La categoria di costo "travel and accommodation" copre le spese di viaggio, pranzo, alloggio, per visti e diarie giornaliere, sostenute dai PP e legate alle attività progettuali.



- T&A costs per External experts e Observers sono ammissibili sotto la categoria di costo "External expertise and Service";
- T&A costs ammissibili solo per membri dello staff indicati nei documenti di progetto e responsabili di attività;
- Occorre sempre seguire un principio di economicità, nel rispetto di prezzi medi (per l'accomodation esiste una lista di prezzi max che varia a seconda del Paese);
- Non sono ammissibili costi di cancellazione biglietti/voucher nè biglietti di viaggio inutilizzati;.
- T&A costs per attività al di fuori dell'area di cooperazione sono ammissibili solo qualora approvati nei documenti di progetto;

Cost category – External expertise and service costs



La categoria di costo "External expertise and service" copre i costi per prestazioni professionali da parte di provider di servizio (differenti dai PP) contrattualizzati per effettuare attività necessarie allo svolgimento e compimento del progetto.

Alcuni punti di attenzione:

- •È stata introdotta l'ammissibilità delle **spese di missione** anche per gli **osservatori**;
- •devono essere osservate le Regole sul **Public procurement** (con documentazione a supporto);
- •Non sono ammissibili ulteriori spese rispetto a quelle previste nei contratti stipulati o altri pagamenti effettuati tra PPs o beneficiari e observers (eccezione per i rimborsi dei costi di viaggio/alloggio).
- •Le spese per gadgets di progetto sono ammissibili entro costi massimi di **50**€ ciascuno e per attività provate di promozione, comunicazione, pubblicità o informazione.

2.

Cost category – Equipment expenditures



Nella categoria di costo "Equipment" sono ricomprese le spese per acquisto – noleggio o leasing di attrezzature al di fuori di quelle previste sotto la linea di budget "office and administration":

- Attrezzatura per ufficio o da laboratorio
- •IT hard/software
- Mobilio
- Strumenti e dispositivi tecnici
- Veicoli

Solo se effettivamente necessarie per l'implementazione del progetto o un output dello stesso e seguendo le regole del public procurement.

2. Spese non ammissibili



Una **lista non esaustiva** delle spese non ammissibili:

- •IVA, a meno che non sia a carico del partner del progetto (nel qual caso occorre dichiarazione);
- •Interessi su debiti
- Perdite di cambio
- Commissioni bancarie nazionali
- Spese relative ad immobili residenziali
- acquisto di terreni
- •multe, ammende e spese per contenziosi legali e contenzioso
- Donazioni e volontariato
- •Spese sostenute prima dell'approvazione del progetto (tranne la lump sum forfettaria di 20.000€) e dopo la sua chiusura (ad eccezione delle spese per il First Level Control)
- •Spese già finanziate totalmente con fondi pubblici
- •Materiale di comunicazione non in linea con le Regole di Programma sulla Comunicazione
- •regali (oggetti legati alla promozione, la comunicazione, la pubblicità le informazioni e che non superi i 50 EUR possono essere ammissibili);

Alcune indicazioni sul Public Procurement



Tipologia di Project partner	Norma di riferimento	Regola di Programma
Project Partner PUBBLICO	"contracting authority" = autorità statale, regionale o locale o Ente governato secondo norme pubbliche. Vd factsheet 1.2.	Rispetto delle norme sul public procurement nazionale e documentazione a supporto
Project Partner PRIVATO	Non applicabile	Principi di efficienza, economicità, convenienza





Regole di acquisto per PPs Privati

Valore stimato (IVA esclusa)	Regola di Programma
Tra 5.000€ e 50.000€	Compiere adeguata ricerca di mercato (ad es. Raccolta di offerte da almeno 2 operatori di mercato, confronto dei prezzi di mercato da internet)
50.000€ o superiore	Pubblicazione di bando per raccolta offerte sui siti di Programma e di Progetto (almeno 2 settimane prima)



Differenze tra i diversi Stati: finanziamento ERDF



Pre-finanziamento delle spese di progetto

I pagamenti del Programma si basano sul **rimborso dei costi sostenuti**, non è previsto il pagamento in anticipo dei fondi.



UNIONE EUROPEA

Fondo europeo di sviluppo regionale

Co-finanziamento ERDF

Tutti i partners di progetto Stati membri dell'Unione Europea sono cofinanziati per la quota pari all'85% delle spese sostenute dal Fondo Europeo di Sviluppo Regionale; semestralmente, una volta che il progress report è stato approvato dalla MA /JTS, il cofinanziamento ERDF viene pagato al capofila, che poi trasferisce a ciascun partner la propria quota.

Liechtenstein e Svizzera, non essendo membri dell'Unione Europea, non ricevono il finanziamento ERDF, potrebbero però ricevere finanziamenti pubblici dai loro Paesi.

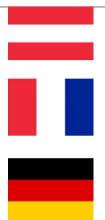
Differenze tra i diversi Stati: cofinanziamento nazionale







•Italia: con il fondo di rotazione (Legge 183/1987) viene assicurato il cofinanziamento nazionale pubblico (pari al 15% del budget totale del beneficiario) ai beneficiari italiani che sono enti pubblici o enti pubblici equivalenti.



•Austria, Francia, Germania, Slovenia: non prevedono uno specifico cofinanziamento nazionale.



•Svizzera: ha previsto un budget nazionale per i suoi partners che è gestito dall'Ufficio Federale dello Sviluppo Territoriale.







Contatti



COORDINAMENTO NAZIONALE SPAZIO ALPINO 2014-2020 - PRESIDENZA COMITATO NAZIONALE

Regione Lombardia
Direzione Enti Locali, Montagna e Piccoli Comuni
Struttura Cooperazione Territoriale Europea
Piazza Città di Lombardia n. 1
MILANO

ACP – ALPINE CONTACT POINT ITALIA

Regione Lombardia
Direzione Enti Locali, Montagna e Piccoli Comuni
Struttura Cooperazione Territoriale Europea
Piazza Città di Lombardia n. 1

MILANO

Tel. 02 6765 0038

E-mail: spazio_alpino@regione.lombardia.it



