

FFWD EUROPE

Interreg Europe



European Union
European Regional
Development Fund

2nd newsletter - gennaio 2018

<https://www.interregeurope.eu/ffwdeurope/>



@FFWD_EU

1. POLICY LEARNING PLATFORM

L'obiettivo principale è unire le persone (capofila o partner dei progetti Interreg Europe) al fine di realizzare un o scambio sulle tematiche comuni che legano i rispettivi progetti.

Le tematiche sono riprese dai progetti INTERREG IV C e INTERREG EUROPE.

Per quanto riguarda FFWD Europe le attività principali sono le seguenti:

#1 Modelli di accelerazione: L'accelerazione è una delle tematiche centrali del progetto. L'idea è quella di uno scambio di "buone pratiche" tra i partner del progetto. Una misura rilevante nell'EU è l'acceleratore tedesco, la cui offerta consiste nel fornire uffici per start-up negli USA oltre a offrire consulenza e monitoraggio alle stesse.

#2 Accesso ai finanziamenti: Questa tematica è molto attiva all'interno dei progetti INTERREG EUROPE. L'idea è quella di incorporare altre persone nella piattaforma di apprendimento "Community".

#3 Internazionalizzazione delle PMI: L'argomento è comune a molti progetti INTERREG EUROPE. Ad esempio, 7 progetti che affrontano tale tematica sono stati approvati nella prima e seconda call.

Il progetto maggiormente rilevante si chiama SIE (SME Internationalization Exchange) ed è capitanato dal Kent County Council (UK). Il nostro partner tedesco NBANK è uno dei partner del progetto SIE. L'obiettivo principale è quello di dare risposta alle sfide relativa alla crescente capacità delle PMI di intraprendere un processo di internazionalizzazione; e di promuovere indagini in grado di incentivare lo sviluppo di un'analisi comparata relativa a i rischi e barriere che le PMI europee devono affrontare quando decidono di esportare. Il Business Development Centre North Denmark, come leader dell'Azione #3, sta avendo scambi che continueranno nel 2018 con la presentazione dei risultati del progetto SIE.

In termini di governance, è importante lo scambio con altri progetti al fine di capire come il supporto sia realizzato nelle altre regioni dell'UE. Tale attività ci aiuterà a modificare gli strumenti di policy individuati.

<http://www.interregeurope.eu/policylearning/what-is-policy-learning-platform/>

2. Interregional Learning Event in Murcia

Il secondo workshop tematico interregionale del progetto FFWD Europe si è tenuto al CEEIM (Murcia, Spagna) il 5 ottobre 2017. Hanno partecipato all'incontro tutti i partner e gli stakeholders.

Durante l'incontro, ogni partner ha presentato una buona pratica relativa all'accesso al credito e ha partecipato ad una tavola rotonda relativa alla tematica dei "Business angels experience", moderata da MurciaBan (Murcia networks Business Angels).

Nella sessione pomeridiana, i partner hanno fatto visita al Parco Scientifico di Murcia, programma di accelerazione Co-working EOI e hanno partecipato all'Innovative Workshop "Cool innovation" presso Rapsodia.



3. Stakeholder group meeting

I partner spagnoli hanno presentato agli stakeholders, le proprie buone pratiche relative al accesso al credito. Inoltre, hanno sviluppato nuove azioni riguardanti la facilitazione dei crediti alle PMI da parte dei business angels e degli investitori di capitali di rischio.

2nd newsletter

I partner polacchi hanno organizzato un incontro tra gli stakeholders, nel quale sono state discusse le attuali attività e quelle a venire. I partecipanti dal Marshall's office of Podlaskie Voivodeship, Bialystok Science and Technology Park e Podlaski Equity Investment Fund hanno preso attivamente parte alla discussione.

Ci siamo concentrati sulla creazione di un database degli investitori, sugli strumenti di policy e sui futuri bandi consoni con le tematiche affrontate dal progetto FFWD Europe. I partecipati

4. Study case investors - testimonials

Stellapps (rappresentata da Ravishar G.Shiroor) è una compagnia indiana che ha aperto una sede in Normandia, grazie ai fondi provenienti da FFWD Normandie e al fondo di investimento Normandie Participations.

Come definirebbe il sistema francese degli investimenti?

Il sistema francese degli investimenti sembra incoraggiare l'innovazione. Sembra esserci interesse nelle idee innovative scalabili. Gli investitori sembrano fare cauti investimenti e

vorrebbero avere piccole quote percentuali delle compagnie. Gli investitori tendono a lasciare libertà agli imprenditori di operare come meglio credono.

Può descrivere brevemente la tipologia di investimenti di cui ha goduto?

Stellapps SAS ha ricevuto un investimento sotto forma di "Debito Convertibile" da Normandie Participation e Credit Agricole. Questo è rimasto come debito per 5 anni a tasso annuo nominale e poi convertito in capitale proprio alla fine dei 5 anni.

Pensa che il sia facile fare fundraising in Francia? Perché?

Stellapps è una compagnia che offre soluzioni tecnologiche lot+cloud. Stiamo portando le tecnologie più innovative nel settore agroalimentare. Gli investitori percepiscono le grandi opportunità di crescita della nostra realtà. Sembra che a loro piacciono le tecnologie orientate al settore alimentare. Quindi pensiamo che il fundraising in Francia sia possibile.

5. Prossime attività

Il prossimo 22 e 23 marzo si terrà il terzo evento Interregional Learning Event a Torino. Durante l'evento i partner discuteranno le sfide, i bisogni e buone pratiche per l'internazionalizzazione delle PMI.

Traduzione a cura di Città Metropolitana di Torino

2nd newsletter